



# Apprenti Attaché Commercial

## PROFIL DU CANDIDAT :

Vous êtes :

- Dynamique,
- Agile
- Motivé par la vente
- Rigoureux et ouvert aux autres
- Convainquant
- Titulaire du permis de conduire
- Titulaire d'un Bac avec une année d'expérience dans la vente ou en université
- Gout du challenge

Vous souhaitez investir dans un **métier passionnant en pleine mutation**, rejoindre un **groupe international** qui distribue des **produits iconiques comme la Ford Mustang** ou très bientôt la Mustang Mach-E. et se positionne en leader sur le marché des véhicules utilitaires en Europe.

Rejoignez la **Ford Business School** pour une formation en apprentissage en 1 an d'« Attaché Commercial » reconnue BAC + 2 au **Campus du Lac à Bordeaux**, afin de devenir à terme Conseiller Commercial pour la marque Ford.

## Mission du Conseiller Commercial Ford :

**Votre métier est riche et diversifié**, votre sens du contact et votre passion du secteur automobile sont vos principaux atouts pour réussir.

**Vos principales missions sont les suivantes :**

- Ecouter vos clients pour bien les conseiller
- Vendre les produits automobiles et services : produits financiers, prestation de service de la marque (entretien, assurance, extension de garantie, ...)
- Satisfaire totalement vos clients
- Fidéliser et prospecter de nouveaux clients
- Représenter et devenir un ambassadeur de la marque Ford sur votre secteur
- Suivre vos clients tout au long du cycle de vente et après la vente (planning priorités, actions à conduire)
- Effectuer le compte-rendu de son activité auprès de sa hiérarchie