

# CALENDRIER DES FORMATIONS CONTINUES 2023



## CONTACT

Tél : 05 56 79 52 00

Mail : [contact@campusdulac.com](mailto:contact@campusdulac.com)

Eligible au CPF sous réserve du passage de la certification	DURÉE	TARIF	JANV	FÉVR	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	JUILLET	AOUT	SEPT	OCT	NOV	DÉC
<b>Certification Immobilière COMMERCIALISATION, VENTE ET LOCATION DE BIENS IMMOBILIERS</b>														
M1 - Intégrer les aspects techniques et juridiques de la transaction	4 j	880 €												
M2 - Rédiger les mandats adaptés au contexte	2 j	440 €												
M3 - Créer des supports de commercialisation adaptés aux biens immobiliers en respectant la réglementation	1 j	220 €												
M4 - Conseiller, préparer, rédiger un contrat de vente	1 j	220 €												
M5 - Conseiller, préparer, rédiger un contrat de bail d'habitation	1 j	220 €												
M6 - Estimer un bien immobilier et définir le prix de commercialisation	2 j	440 €												
M7 - Etablir un plan de financement	2 j	440 €												
<b>Certification Immobilière M1 à M7 : 15 jours de formations (dont 1 jour de révision et 1 jour d'examen) coût total : 1575 € Net de taxe</b>														
<b>RENOUVELLEMENT CARTE PROFESSIONNELLE IMMOBILIER</b>														
Le droit patrimonial à l'épreuve de la vente	1 j	220 €		28			15				14		16	
Bien comprendre le crédit immobilier	1 j	220 €			16	7				28			9	
Développer ses ventes par l'investissement immobilier	2 j	440 €												
La Pathologie du bâtiment	1 j	220 €				7	5				1			1
La SCI	1 j	220 €					11							7
La déontologie et la non-discrimination	4h	130 €			10			16			21			17
Actualité de la Transaction	1 j	330 €				6							19	
Le compromis	1 j	220 €			9								5	
Immobilier d'entreprise, immobilier commercial	4 j	880 €									28 - 29 septembre 5 - 6 octobre			
Prospecter et gagner de nouveaux clients	2j	480€				13 - 14							2-3	
Savoir accueillir et informer un client en Anglais	2j	520 €												

Eligible au CPF sous réserve du passage de la certification	DURÉE	TARIF	JANV	FÉVR	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	JUILLET	AOUT	SEPT	OCT	NOV	DÉC
<b>RENOUVELLEMENT CARTE PROFESSIONNELLE IMMOBILIER (Suite)</b>														
Les Mandats : de la proposition à la signature	1 j	220 €				4						3		14
Les attentes des acquéreurs	1 j	220 €							5					
Le devoir de conseil de l'agent immobilier	1j	220 €		24							19		2	
L'importance de la capacité d'endettement	1 j	220 €												
Les différents types de vente	2 j	440 €										11 - 12		
Le patrimoine Bordelais	1 j	220 €				26		1						
Le patrimoine du Bassin d'Arcachon	1j	220 €		23							28			
Le patrimoine de l'Entre-deux-mers	1j	220€						15						19
La transaction et l'accès à la propriété	2 j	440€						7 - 8						
La transaction et les investisseurs	2 j	440 €										19 - 20		
La Vente en Etat Futur d'Achèvement (VEFA)	1 j	220 €										12		
HOME STAGING	2 j	630 €												
Les fondamentaux du droit de l'urbanisme	1 j	220 €			23							5		
L'approche du syndic de copropriété	2 j	440 €	<b>NOUS CONSULTER</b>											
Créer des visites virtuelles 360° pour développer ses ventes	1 j	240 €						19					21	
L'estimation, avis de valeur	1 j	220 €				26							23	

Eligible au CPF sous réserve du passage de la certification	DURÉE	TARIF	JANV	FÉVR	MARS	AVRIL	MAI	JUIN	JUILLET	AOUT	SEPT	OCT	NOV	DÉC
<b>FILIÈRE IMMOBILIÈRE</b>														
<b>RENOUVELLEMENT CARTE PROFESSIONNELLE IMMOBILIER</b>														
Augmenter ses ventes grâce au diagnostic immobilier	5h +2h TI	220 €	EN COURS DE PLANIFICATION											
Prospecter efficacement de nouveaux mandats	6h +1h TI	220 €												
Le cadre légal de la transaction après les lois MACRON et ALUR (dont 2 h de déontologie + 2h de non-discrimination)	8h +2,5h TI	330 €												
Les fondamentaux du droit de l'urbanisme	5h + 2h TI	220 €												
Les mandats : de la proposition à la signature	5h +2h TI	220 €												
Savoir accueillir et informer un client en Anglais en distanciel	14h	520 €												

TI\* = Travaux Intersessions